

# Como ser um vendedor de sucesso!



**AgroGoods**  
O clube do agro

Aula - 03





AgroGoods  
O clube do agro



Para ser um bom vendedor independente AgroGoods, você precisa **vender e ganhar dinheiro através das comissões.**



**AgroGoods**  
O clube do agro



**Vamos hoje falar sobre  
como fazer vendas!**



AgroGoods  
O clube do agro



Você sabe **o que é um cliente?**

Você sabe o que é um  
cliente?



Cliente é **qualquer pessoa que  
possa comprar de você.**

*Pode ser um amigo, um parente, uma vizinha, alguém que  
você se relaciona de alguma forma e que sabe o que você  
tem para vender.*



**AgroGoods**  
O clube do agro



**Você sabe como fazer vendas?**



# Como fazer vendas?

*As vendas acontecem quando oferecemos para as pessoas a oportunidade de comprar com você.*

*Isso chamamos de Prospecção de clientes, que nada nada mais é do que encontrar compradores para os seus produtos*



AgroGoods  
O clube do agro



Qual a vantagem de você  
adquirir **sua loja da**  
**AgroGoods para vender?**

## Como fazer vendas? |||

*Na AgroGoods, além de você garantir sua comissão quando alguém compra de você, o cliente baixando o aplicativo no celular dele, sempre que ele comprar você ganha comissão de novo sobre a venda.*

**Por isso que falamos que  
você tem sua loja AgroGoods.**



AgroGoods  
O clube do agro



Vamos entender alguns pontos importantes para que você **tenha resultados com a AgroGoods?**



# Alguns pontos importantes.

*É preciso estar sempre em contato com seus clientes, mostrando as novidades isso gera resultado como vendedor independente AgroGoods.*

*Temos que aprender a identificar as pessoas que podem comprar os produtos*

*Temos que aprender a falar sobre a AgroGoods para as pessoas.*

*Na aula anterior você já navegou pelo APP AgroGoods e já conhece os produtos que você tem na sua loja AgroGoods.*

*Você também está recebendo as promoções e oportunidades AgroGoods via WhatsApp.*



**AgroGoods**  
O clube do agro



**Vamos aprender como  
começar a vender?**

## Como começar a vender?



*Um formato interessante e simples e que gera um excelente resultado é criar a sua própria lista de clientes.*

*Vamos identificar as pessoas que você conhece que podem ser seu comprador e como você vai abordar essas pessoas.*

*Aqui vamos ensinar um método simples e que gera excelente resultado, FAZER LISTA DE PROSPECÇÃO.*

*Esse é um método que te acompanhará para sempre, para ter resultado.*



**AgroGoods**  
O clube do agro



# Como fazer sua LISTA?

# Primeiro você vai identificar os seus potenciais clientes.

*Ou seja, identificar as pessoas que você conhece que podem ser seu comprador.*

*Faça isso, sem tentar filtrar ou pensar se ele compraria ou não, aqui precisamos do máximo de pessoas que você conhece.*



# Pegue um caderno para ser seu local de anotação.

*Separe ele só para isso, será seu melhor aliado para seus resultados como vendedor independente AgroGoods.*

*Coloque um título, “MEUS CLIENTES”.*

## Como fazer sua lista?



*1 - Anote um nome abaixo do outro, um nome em cada linha, é simplesmente o nome das pessoas que você conhece e que você tenha algum relacionamento.*

*Faça isso, inicialmente sozinho, buscando em seus pensamentos, não tente explicar para você mesmo porque lembrou dessa pessoa, saia escrevendo um nome em cada linha, um abaixo do outro na folha do caderno. Todos os nomes que vierem a cabeça.*

## Como fazer sua lista?



**2 - Próximo passo,** chame as pessoas que moram com você para fazer esse exercício juntos. Pergunte a eles, o nome de pessoas que você conhece. Faça um desafio, quem consegue lembrar de mais pessoas.



AgroGoods  
O clube do agro



Sua primeira LISTA está pronta,  
garanto que você está surpreso  
de tanta gente que você  
conhece e que pode se **tornar  
cliente do seu novo negócio.**



## Como aumentar sua lista?

*3 - Olhe sua agenda no celular e veja as pessoas que na construção da lista ficaram para trás.*

*Aproveite e complete sua lista no caderno com celular das pessoas que você já colocou, ou anotar onde você pode encontrar essa pessoa..*

## Como fazer sua lista?



*4 - Agora que já recheou sua lista com nome de possíveis compradores, o próximo passo é escolher os 10 primeiros que você irá contar da novidade:*

**Eu tenho uma loja virtual com produtos e promoções que interessam a você, ela se chama AgroGoods!**

Como fazer sua  
lista?



*Vamos aprender na próxima aula como você vai fazer  
essa primeira abordagem (os 10 primeiros), e como  
mostrar as vantagens de comprar na sua loja*

*AgroGoods!*

**Até a próxima aula!**

# BAIXE O APP!



DISPONÍVEL NA  
 **App Store**

DISPONÍVEL NO  
 **Google Play**

